

ЭКСПОРТНЫЙ БЮЛЛЕТЕНЬ ЮГРЫ

Выпуск №15
апрель-июнь 2017 г.

Информационное издание Фонда "Центр поддержки экспорта Югры"

СОБЫТИЯ



Фонд «Центр поддержки экспорта Югры» во втором квартале 2017 года организовал 4 зарубежных мероприятия

Фонд «Центр поддержки экспорта Югры» во втором квартале 2017 года провел 4 зарубежных мероприятия для субъектов малого и среднего предпринимательства Югры. Предприниматели с деловым визитом посетили Венгрию, Китай, Германию и страны Европы (Латвия, Дания, Швеция, Финляндия)

- 1) Итоги зарубежных мероприятий Фонда.....стр.2
- 2) Предпринимателям Нягани рассказали о необходимости выхода на экспортный рынок.....стр.9
- 3) Югра – передовой регион по реализации Образовательного проекта РЭЦ.....стр.10
- 4) Предпринимателей Югры приглашают стать участниками каталога экспортно-ориентированных предприятий Югры.....стр.10

Отчет о работе делегации Югры на международной строительной выставке Construma 2017 в Венгрии (г. Будапешт)

В период с 5 по 9 апреля текущего года состоялась бизнес-миссия Ханты-Мансийского автономного округа – Югры с посещением международной строительной выставки Construma2017, которая прошла в г. Будапеште.



В выставке приняли участие югорские компании:

ООО «Атлант» (Маковский Михаил – начальник лесопильного цеха);

ООО «Развитие-М» (Куницкий Дмитрий – генеральный директор);

ООО «Металлообрабатывающая компания» (Мирчу Станислав – генеральный директор);

ООО «Единые Системы Технологии Инжиниринга» (Хижняк Виталий – главный инженер);

ООО «Лесопромышленный комбинат «Хольц» (Метелев Алексей – генеральный директор);

ООО «Эковата» (Тюстин Евгений – генеральный директор);

ИП Куницкая М.А (Соломин Александр – технолог).

Фонд «Центр поддержки экспорта Югры» представила специалист отдела правового сопровождения проектов Андреева Дина.

Выставка началась с посещения делегацией Югры торжественного открытия Construma2017, на котором с приветственным словом выступили руководитель компании Hungexpo Gábor Ganczer, заместитель министра экономики Венгрии Tallai Andras.

В начале первого дня выставки состоялась встреча с директором Tájga Dero KFT Виктором Кадза. Представители компаний ООО «Атлант» Михаил Маковский и руководитель компании ООО «Хольц» Алексей Метелев рассказали о произво-

димой продукции, обсудили возможности сотрудничества, обменялись контактами, договорились о направлении коммерческого предложения по поставке пиломатериалов.

В это же время Дмитрий Куницкий руководитель компании ООО «Развитие-М» провел презентацию дверей, производимых на фабрики Прованс в ходе встречи с индивидуальным предпринимателем Андреасом Хегедюшем и обсудил возможности поставки дверей в магазины Венгрии. В результате компании достигли договоренности о поставке выставочных образцов.

В ходе встречи с директором компании Szomex KFT Ференцем Хегедюшем представитель компании ООО «Атлант» и руководитель компании ООО «Хольц» Алексей Метелев обсудили условия поставки пиломатериалов в Венгрию. 8 апреля компании заключили меморандумы о намерениях заключить основной договор на поставку пиломатериалов в Венгрию.

Позже состоялась встреча с директором компании ARPO Trade Kft Аркадий Попов, которого особо заинтересовала деятельность компаний ООО «МК» и ООО «Атлант». От указанной компании уже получен запрос на сотрудничество по электронной почте. Предприниматели обсуждают условия сотрудничества.



Во второй половине дня стенд делегации Югры посетил Торговый представитель России в Венгрии Ливенцев Николай, Илин Павел, Чурсин Сергей. Торговый представитель России положительно оценил стенд Ханты-Мансийского автономного округа – Югры. Сотрудник Фонда Андреева Дина представила компании, презентовала деятельность Фонда, меры государственной поддержки, оказываемые экспортно-ориентированным субъектам малого и среднего предпринимательства Ханты-Мансийского автономного округа - Югры. По итогам встречи установлена договоренность о встрече представителей делегации Югры с Торговым представителем и сотрудниками аппарата Торгового представительства для обсуждения итогов профессиональной части выставки.

В начале второго дня выставки 6 апреля состоялась встреча компаний ООО «Атлант» и ООО «Хольц» с представителями компании Salix Lignum KFT Ференцем Колесаром и Истваном Падосом, в ходе которой обсудили условия экспорта пиломатериала в Венгрию, технические характеристики производимой компаниями продукции, условия доставки пиломатериалов. Стоит отметить, что компания Salix Lignum KFT является действующим импортером пиломатериалов из Югры. Ференц Колесар – коммерческий директор, отметил особые отношения, которые связывают Венгрию и Россию, и сделал коммерческое предложение на приобретение продукции, указанных компаний.



Производители Югры заинтересовали не только средние компании Венгрии, но венгерских индивидуальных предпринимателей. Так, в ходе встречи с индивидуальным предпринимателем Густавом Дарабантом, который занимается экспортом пиломатериалов из России более 20 лет, поступило выгодное предложение о сотрудничестве компаниям ООО «Атлант» и ООО «Хольц». Итогом более чем часовых переговоров, стало намерение компаний начать подготовку проекта контракта.

Компании партнеры ООО Развитие-М и ИП Куницкая, осуществляющие производство высококачественных дверей, презентовали свою продукцию в ходе посещения стендов потенциальных партнеров – венгерских производителей дверей, таких как Doorland, Hofstadter, Aron Haz Kft.

Компании рассматривают возможность открытия постоянно действующего представительства в г. Будапеште.

Стендом делегации Югры также заинтересовался представитель индийской компании Build Smart construction chemicals Хемант Чаухан, занимающейся производством строительных блоков. Сотрудником Фонда установлена договоренность о получении запроса от индийской компании с описанием потребности в югорских товарах.

Управляющий директор компании FA-Econ Ltd Владимир Денисов рассказал о готовящемся запуске проекта по переработке лесоматериалов, в связи с чем возникнет потребность в сырье. «Компании

ООО «Хольц», занимающейся заготовкой пиломатериала в достаточном объеме, заинтересована в участии в подобном проекте» – прокомментировал встречу директор ООО Хольц Алексей Метелев.

Также состоялась повторная встреча с Густавом Дарабантом, которой представил проект контракта на поставку пиломатериала. Компании ООО Атлант и ООО Хольц изучают проект и готовят его корректировки.

В заключении 7 апреля представители Фонда и компании ООО Развитие-М, ИП Куницкая посетили офис Торгового представительства Российской Федерации и обсудили с Ливенцевым Николаем Николаевичем итоги трех дней выставки, перспективы развития сотрудничества венгерских и югорских компаний.

Теплоизоляционным материалом Эковата заинтересовался директор компании Gemini Kft, которому была предоставлена подробная информация о физических характеристиках продукта, условиях поставки. Переговоры будут продолжены.

Во второй половине дня состоялась встреча с директором Drongo Kft Дудогло Павлом. Представители компаний ООО «Атлант» и ООО «Хольц» условия поставки пиломатериалов из Югры. Дудогло Павел проявил большую заинтересованность и заверил, что изучит предложения югорских компаний и свяжется для начала сотрудничества.

Подводя итоги, участники делегации отметили важность проведения подобных деловых миссий в качестве инструмента поддержки деятельности экспортно-ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства автономного округа, поскольку они предоставляют возможность найти партнёров, новые рынки сбыта продукции и расширить сеть своих представительств за рубежом.



По возвращению в Ханты-Мансийский автономный округ – Югру предстоит кропотливая работа по превращению достигнутых договоренностей в реальные экспортные контакты.

Фонд «Центр поддержки экспорта Югры» будет сопровождать дальнейшие переговоры, окажет консультационную помощь в подготовке и согласовании окончательных условий контрактов, в таможенном оформлении экспортных операций.

Итоги деловой миссии предпринимателей Югры в страны Европы (Латвия, Дания, Швеция, Финляндия) с 24 по 27 апреля 2017 года

С 24 по 27 апреля 2017 года предприниматели Ханты-Мансийского автономного округа — Югры посетили с деловой миссией в страны Европы (Латвия, Дания, Швеция, Финляндия) для участия в международном профессиональном форуме в сфере обращения с отходами в Европе «Комплексное обращение с отходами в Скандинавии».



В состав деловой миссии, организованной Фондом «Центр поддержки экспорта Югры», вошли два экспортно-ориентированных предприятия автономного округа:

- ООО «Экохит», г. Мегион;
- ООО «Югорская медицинская техника», г. Ханты-Мансийск.

24 апреля в г. Рига (Латвия) проведены деловые встречи с руководителем компании SIA «Getlini EKO» Имантом Стирансом, а также директором компании «Cleantech Latvia» Эвией Пудане и менеджером компании «TechnoBalt Group» Вадимом Мищенко. Эвией Пудане в ходе беседы были описаны основные виды импортных поставок, в которых заинтересованы представители латвийского бизнеса. Латвийская компания заинтересована в утилизации химических источников тока, а также в изготовлении литиевых, высокопроизводительных источников тока, которые могут быть использованы в системах телеметрии и геолокации навигационного оборудования в Балтийском море и Рижском заливе.

Была оценена возможность делового сотрудничества компании «Cleantech Latvia» с компанией ООО «ЭКОХИТ». Были проведены переговоры о возможности улучшения оборудования компании ООО «ЭКОХИТ» с целью повышения качества производимой им продукции и соответствия ее меж-

дународным и европейским стандартам качества. После совместной работы над улучшением оборудования, компания ООО «ЭКОХИТ» сможет нарастить объем выпускаемой продукции (литиевые батареи для телеметрических систем), соответствующей международным и европейским стандартам качества, с последующим экспортом в Латвию. С компанией ООО «Югорская медицинская техника» были проведены переговоры о поставках медицинского оборудования, а также обсуждены возможности финансирования через фонд Nefco проекта по переработке отходов, в том числе медицинских и медицинского оборудования.

25 апреля в г. Лахти (Финляндия) состоялась деловая встреча с представителями компании «PHJ». Во встрече участвовали директор по продажам компании «SET CleanTech» Йоуни Суомалайнен. На повестке дня были вопросы по организации системы обращения с опасными отходами в Финляндии, в том числе химических источников тока, использованного медицинского оборудования.

Для наращивания объёмов производства литиевых батарей были обсуждены возможности дополнительного финансирования для компании «ЭКОХИТ» в том числе уже имеющегося проекта компании «ЭКОХИТ» по утилизации химических источников тока. Ввиду того, что литиевые батареи, производимые предприятием из г. Мегиона являются равными по качеству европейским аналогам, но при этом за счет комплектующих их цена является заметно ниже европейских, даже с учётом доставки, обсуждалась возможность заключения контракта на поставку литиевых батарей в Финляндию с последующей их утилизацией в России.



С компанией «Югорская медицинская техника» были обсуждены возможности производства на территории Ханты-Мансийского автономного округа - Югры вторичного полимерного сырья для дальнейшего его использования при изготовлении медицинского оборудования.

26-27 апреля были проведены деловые встречи в городе Мальме (Швеция) с компаниями «Sysav», «Karlf» и «DFE». Организатором деловых встреч выступила сотрудник Торгового представительства РФ в Дании - Гаянэ Багдасарова. Представителей шведских компаний заинтересовала возможность утилизации опасных отходов (химических источников тока) по проекту компании «ЭКОХИТ».



По итогам мероприятия была выявлена заинтересованность европейских стран в приобретении литиевых батарей, которое будет использоваться в системах телеметрии и геолокации при проведении работ по установкам ветровых турбин для получения возобновляемой «зеленой» энергии. Переход на возобновляемые источники энергии является важным технологическим шагом, помогающим экономить бюджетные деньги и не нарушающий экологический баланс планеты. В связи с этим европейские страны нуждаются в качественных комплектующих, в том числе химических источниках тока (таких, как литиевые батареи) для этих целей, а также в технологиях по утилизации подобного оборудования, после его эксплуатации. Таким образом, производим компанией ООО «ЭКОХИТ» продукция является востребованной на европейском рынке, а разработанная компанией технология по утилизации химических источников тока позволит расширить деловое сотрудничество с заинтересованными европейскими компаниями.

По итогам переговоров с компанией «Югорская медицинская техника» европейские предприниматели были заинтересованы в поставках полимерного сырья для создания медицинского оборудования и техники, а также достигли договорённостей продолжать совместную работу по переработке отходов медицинской промышленности. Были также достигнуты договорённости о технологическом обмене, в том числе «Югорская медицинская техника» планирует экспорт технологий, как в сфере управления и переработки медицинского оборудования и отходов медицинской промышленности, так и в сфере медицинского приборостроения.

Итоги деловой миссии в Германию с 8 по 12 мая 2017 года

С 8 по 12 мая 2017 года предприниматели Ханты-Мансийского автономного округа — Югры посетили с деловой миссией Германию, приняв участие в Международной выставке FESPA 2017. В состав деловой миссии, организованной Фондом «Центр поддержки экспорта Югры», вошли два экспортно-ориентированных предприятия автономного округа:

ООО «Виршке» - производство цифровых фольгираторов (г. Нижневартовск);

ООО «Секьюрити» - производство печатного оборудования (г. Нижневартовск).

На стенде югорских предпринимателей был представлен цифровой фольгиратор Foil Print 106, разработанный компанией «Виршке», занявший по итогам 2016 года 76% российского рынка реализации подобного оборудования. Производимый нижневартовским предпринимателем фольгиратор является одним из лидирующих в мире, обогнав китайские аналоги, за счёт разработанной печатной головки в 106 мм, уникального программного обеспечения, а также разрешения печати 600 dpi. В то время как китайские фольгираторы оснащены печатной головкой в 57 миллиметров и качеством 300 dpi. В сравнении с американскими аналогами, фольгиратор отечественного производства стоит в 2,5 раза меньше зарубежного оборудования, цена которого достигает 10 000 долларов за штуку. В ходе работы цифровым фольгиратором заинтересовались дилеры более чем из 30 стран.



8 мая стенд посетил представитель компании из Чешской Республики Злата Рыбенко, которая по итогам демонстрации фольгиратора была заинтересована в сотрудничестве с компанией «Виршке». Госпожа Рыбенко оставила свой коммерческий запрос генеральному директору «Виршке» - Виршке Александру Евгеньевичу, который будет рассмотрен по итогам выставки.

В приобретении фольгираторов были заинтересованы: управляющий директор французской компании «I.P.C.» Тиеру Константину, Ларс Ставнсберг из датской компании «Nameonit», генеральный менеджер ливанской компании «Printkom» Торос Канекоуриан, дилер по закупкам цифрового оборудования «Hermes Gift» Марика Тошева из Болгарии. Джей Дегенова, канадский дилер из «Value-Rite», компании существующей на рынке 1991 года отметил, что при таком качестве цена на фольгиратор действительно невелика в сравнении с американскими аналогами. Управляющий директор компании «Trisave» из города Вудсток в графстве Оксфордшир, Англия высказал желание приобрести фольгиратор для своей типографии и обсудил с генеральным директором компании «Виршке» вопросы по поводу доставки партии фольгираторов в Англию. По итогам переговоров с вышеназванными предпринимателями были получены коммерческие запросы, а также достигнуты договорённости о продолжении сотрудничества, с последующей поставкой фольгираторов предпринимателям из заинтересованных стран.



Продуктивным был диалог с Юсефом Абу Аль-Каилом, который является дистрибьютором таких компаний, как «Mimaki» и «Heidelberg» на территории Аммана, Иордания. Господин Аль-Каил проинформировал о том, что рынок Иордании представлен только китайскими фольгираторами, которые уступают фольгираторам компании «Виршке», поэтому значительно более перспективно работать с оборудованием из России. После окончания Международной выставки FESPA 2017 планируется заключить контракты на поставку цифровых фольгираторов и выход продукции на рынок Иордании.

9 мая были проведены переговоры с управляющим директором компании «Astrix» Джоном Гиббонсом из Ирландии. Господину Гиббонсу была продемонстрирована работа фольгиратора, после которой представитель Ирландии выразил интерес в сотрудничестве с компанией «Виршке». Предприниматели договорились о продолжении сотрудничества, а господин Гиббонс направил в адрес компании «Виршке» коммерческий запрос, целью которого является приобретение фольгираторов с

последующим их распространением на территории Ирландии.

В течении дня были также проведены переговоры с дилером из Ирана - господином Махмудом Алетахой из компании «Sepos», которая является одной из крупнейших дистрибьюторских компаний цифрового оборудования на территории Ирана. Генеральный директор компании «Виршке» был заинтересован возможностью выхода на рынок Ирана, получив коммерческий запрос от господина Алетахи, предприниматели договорились о продолжении совместных переговоров, по итогам которых в середине июня 2017 года планируется наладить поставки цифровых фольгираторов в Иран.

Андреас Соколовас из компании «DP Technologies» захотел выкупить фольгиратор в конце выставки, но контракт на продажу фольгиратора был заключён заранее, поэтому Александр Евгеньевич Виршке договорился обсудить вопросы поставки фольгиратора в Латвию на встрече в Москве, которая запланирована к проведению 18 мая. После встречи двух предпринимателей в Москве планируется подписать контракт на поставку фольгираторов в Латвию.

Продолжением рабочего дня стали переговоры и демонстрация работы оборудования для представителя компании «Printing Platform» Наги Сильвиу из Венгрии, который предложил свои услуги в качестве дилера фольгиратора компании «Виршке» в Венгрии. Предприниматели обменялись контактными данными и договорились о совместном сотрудничестве, итогом которого должны стать поставки цифрового фольгиратора Foil Print 106 в Венгрию. Дилер компании «ASA Print Technologies» Дирек Чоудрай из США по итогам переговоров сообщил, что фольгираторы компании «Виршке» могут быть конкурентоспособны даже на территории США ввиду их невысокой стоимости, были произведены совместные расчёты по логистике, а также по ввозным таможенным пошлинам в США, чтобы наметить дальнейшие шаги сотрудничества и возможности выхода на рынки Америки. Несмотря на увеличение стоимости из-за логистических затрат, генеральный директор «Виршке» планирует договориться с господином Чоудраем о пробных поставках фольгираторов в США в течении 2017 года. Общие вопросы по сотрудничеству на территории Европы были обсуждены с представителем румынской компании «Anemona» Адрианом Никулае, а также представителем сербской компании «Bleki» Драганом Кробырня, от предпринимателей получены коммерческие запросы, после обработки которых, будет принято решение о дальнейшем сотрудничестве и поставках товаров в Румынию и Сербию.

10 мая началось с диалога с палестинцем Каримом Сафи, который также является дилером компании «Unifoil» и «Unicast». Александр Евгеньевич Виршке и Александр Серафимович Бальдер, представитель компании «Секьюрети», обсудили возможность изготовления фольги компанией «Unifoil» для российского фольгиратора, а также о возможностях выхода на палестинский рынок. Дилер из Израиля Итзик Ашкенази обсудил возможности доставки фольгираторов на территорию Израиля, а также предложил свои посреднические услуги при продвижении товара на израильский рынок. Директор компании «Best Deal Products» из Великобритании Прадид Капуа узнал об особенностях производимого в России фольгиратора, а также ознакомился с программным обеспечением, отметив его удобный функционал и интуитивно понятный интерфейс. Представитель компании «Best Buy» Басем Салех из Конго был заинтересован качеством продукции и спрашивал о возможности снижения цены на фольгиратор, для дальнейшего распространения на территории Конго. Так как Демократическая Республика Конго не богатая страна, такое оборудования для них является не дешёвым, поэтому, по итогам переговоров стало очевидно, что необходимо рассматривать разные варианты ценообразования в зависимости от страны, на которой будет направлен экспорт фольгираторов. По итогам переговоров с предпринимателями из Конго, Палестины и Израиля были получены коммерческие запросы на поставку фольгираторов. Поставки фольгираторов в Израиль планируются уже в конце мая 2017 года.



11 мая предприниматели из Югры провели встречу с представителем компании «Options Sign» Абдулом Самадом, который рассказал об особенностях катарского рынка, а также изучил работу фольгиратора, выяснил особенности печатных головок в 57 и 106 мм, а также опробовал программное обеспечение. Им были заданы вопросы о расцветке фольги (более 5 видов), её стоимости, а также о необходимых сменных деталях. По словам господина Самада рынок Катара может открыть широкие возможности для фольгираторов такого размера и производственной мощности. Господин Самад вы-

разил заинтересованность в приобретении фольгираторов компании «Виршке». После проведения Международной выставки будут достигнуты окончательные договорённости о поставках цифрового оборудования в Катар.

Фольгираторы из Ханты-Мансийского автономного округа – Югры заинтересовали также представителя греческой компании «Printop» Анта Макпах. Несмотря на прошедший кризис, страна сейчас находится на стадии экономического восстановле-



ния и нуждается в услугах маленьких типографий и небольших печатных фирм, упор на которые делался в первую очередь при создании печатной головки 106 мм. Предприниматели обсудили возможность поставок фольгираторов в Грецию. По окончании международной выставки Господин Макпах направит официальный коммерческий запрос в адрес компании «Виршке», после рассмотрения которого будет принято решение о количестве и сроках поставки цифровых фольгираторов в Грецию.

Итогами выставки 12 мая стало заключение контракта на продажу цифрового фольгиратора с дилером из Эстонии Никой Ильиной, которая была заинтересована в приобретении оборудования. В конце рабочего дня состоялась встреча с действующим дилером из Индии, который в апреле произвёл закупку оборудования компании Виршке для демонстрации его на индийской выставке.

Кроме названных выше компаний, также были проведены переговоры с дилерами из следующих стран: Македония, Польша, Китай, Бельгия, Грузия, Танзания, Тунис, Марокко, Швейцарии, Найроби, Таиланда, ОАЭ и других стран по итогам, которых достигнуты договорённости о продолжении сотрудничества и дальнейших переговорах о возможных поставках цифровых фольгираторов компании «Виршке» заинтересованным зарубежным дилерам. Таким образом, по итогам выставки можно подвести итог, что продукция компании Виршке является высоко конкурентной на экспортном рынке и привлекает внимание потенциальных покупателей.

Отчет о бизнес-миссии предпринимателей Югры 07-11 мая 2017 года в г. Шанхай, Китай

В период с 7 по 11 мая 2017 года состоялась бизнес-миссия предпринимателей Ханты-Мансийского автономного округа – Югры с посещением крупнейшей международной выставки древесины и продукции из дерева «The 6 Imported Wood (Shanghai) Exhibition 2017» в г. Шанхай (Китай).



В состав бизнес-миссии вошли 5 субъектов малого и среднего предпринимательства лесопромышленного сектора Югры:

- ООО «Интегра» (г. Югорск);
- ООО «ТД Зеленый бор» (г. Югорск);
- ООО «Экостройсервис» (г. Нягань);
- ООО «ПГС, ремонт-сервис» (г. Пыть-Ях);
- ООО «Лесопромышленный комбинат Хольц» (п. Агириш).

Многие из предпринимателей – членов делегации имеют опыт экспортных поставок своей продукции и на постоянной основе взаимодействуют с Фондом «Центр поддержки экспорта Югры».

В рамках деловой программы бизнес-миссии 8 мая 2017 года делегация предпринимателей приняла участие в работе крупнейшей международной выставки древесины и продукции из дерева, ориентированной на импортную и экспортную торговлю «The 6 Imported Wood (Shanghai) Exhibition 2017».

В первый день работы выставки были презентованы экспортные проекты предпринимателей из Югры и обсуждались вопросы, связанные с их реализацией с представителями китайского бизнес-сообщества.

Во второй день бизнес-миссии предприниматели из Югры провели деловые переговоры с представителями китайской компании «PANTOM IMPORT SUPPLY CHAIN CO., LTD», специализирующейся на импорте пиломатериалов и изделий из дерева в

Китай. На встрече каждый предприниматель презентовал свое предприятие, а руководство компании выразило заинтересованность в сотрудничестве.

Во второй половине дня предприниматели Югры провели ряд деловых встреч с представителями китайских компаний, на которых югорские предприниматели уточнили необходимые спецификации пиломатериалов для китайского рынка и посетили складские помещения китайских партнеров. Югорские предприниматели рассказали о производимой продукции, обсудили возможности сотрудничества, обменялись контактами и договорились о направлении коммерческого предложения по поставке пиломатериалов.

10 мая представители югорских компаний в рамках деловой программы бизнес-миссии провели деловые переговоры с компанией XIAMEN XIANGYU SUPERCHAIN SUPPLY DEVELOPMENT CO., LTD. Предприятие специализируется на импорте пиломатериалов из России, в том числе из Ханты-Мансийского автономного округа – Югры. В ходе переговоров предприниматели обсудили интересующую китайских партнеров спецификацию и объемы поставок пиломатериалов, обсудили вопросы оптимальной логистики и условия расчетов. Итогом более чем шестичасовых переговоров, стала договоренность о сотрудничестве и поставках пиломатериалов в ближайшее время. По приезду югорские компании подготовят проект контракта, и после его согласования начнут подготовку пробной партии древесины. После поставки пробной партии китайские партнеры посетят с деловым визитом Югру и согласуют план поставок.



Во второй половине дня прошла встреча с крупным импортером древесины из России, компанией Shanghai AM Forest Products Co. Ltd., имеющей собственные складские помещения в Шанхае и Манчжурии, объем закупок компании превышает 100 тысяч кубов в месяц. Коммерческий директор компании отметил особые отношения, которые связывают Китай и Россию, и сделал коммерческое предложение на приобретение пиломатериалов югорских компаний.

В заключительный день бизнес-миссии югорские предприниматели провели деловые переговоры с компанией Qiaohong industrial Co.,Ltd, закупая ель и сосну из России. Руководитель компании, получил образование в Российском университете дружбы народов, и имеет более 10 лет опыта сотрудничества с российскими компаниями по экспорту пиломатериалов. Также он посещал ранее с деловым визитом Ханты-Мансийский автономный округ – Югру и знаком с преимуществами сырья из нашего региона. Во время переговоров представители компаний обсудили условия поставки пиломатериалов. Китайские партнеры проявили большую заинтересованность и заверили, что изучат предложения югорских компаний и свяжутся для начала сотрудничества.



По итогам бизнес-миссии, организованной Фондом «Центр поддержки экспорта Югры», предпринимателями автономного округа было заключено 2 экспортных контракта на поставку пиломатериалов в Китай.

Подводя итоги, участники делегации отметили важность проведения подобных деловых миссий в качестве инструмента поддержки деятельности экспортно-ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства автономного округа, поскольку они предоставляют возможность найти партнёров, новые рынки сбыта продукции. Фонд «Центр поддержки экспорта Югры» будет сопровождать дальнейшие переговоры, окажет консультационную помощь в подготовке и согласовании окончательных условий контрактов, построении оптимальной логистической цепочки и в таможенном оформлении экспортных операций.

Предпринимателям Нягани рассказали о необходимости выхода на экспортный рынок

8 июня 2017 года в г. Нягань Фондом был проведен круглый стол на тему: «Экспорт: новые возможности экономического роста», в ходе которого были рассмотрены основные проблемы применения мер государственной поддержки малых и средних предприятий на территории Ханты-Мансийского автономного округа – Югры в сфере экспорта и выработаны пути их решения.

В мероприятии приняли участие представители органов исполнительной власти; таможни; няганского филиала «Фонда поддержки предпринимательства Югры»; Единого информационного портала «Экспортеры России», а также руководители экспортно-ориентированных производственных компаний из числа субъектов малого и среднего предпринимательства, зарегистрированных на территории ХМАО-Югры. Модератором круглого стола выступила генеральный директор Фонда «Центр поддержки экспорта Югры» Ирина Гайченцева.

В рамках мероприятия были затронуты различные аспекты оформления таможенной документации, возникающие при этом сложности и пути их преодоления. На вопросы участников ответил начальник Ханты-Мансийского таможенного поста – полковник таможенной службы Никитин Александр Васильевич.

Помимо обсуждения мер поддержки экспорта в Югре и проблемных аспектов таможенного оформления на круглом столе выступил предприниматель из г. Нижневартовска Александр Виршке. Александр подробно рассказал о своем опыте экспортной деятельности, о том, какими видами господдержки он воспользовался, как это происходило на практике, и показал на собственном примере, что при правильном подходе каждый предприниматель может добиться успеха на зарубежном рынке.

Одним из приглашенных экспертов был Юрий Шурыгин, руководитель Единого информационного портала «Экспортеры России». В своем выступлении он рассказал о перспективах развития экспортной деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства.

Подводя итоги проведенного круглого стола, можно сделать вывод, что подобные мероприятия могут не только популяризовать развитие экспорта в регионе, но и помочь на практике преодолеть сложности, возникающие при организации экспортной деятельности.

Югра – передовой регион по реализации Образовательного проекта АО «Российский экспортный центр»

13 апреля в Москве завершилась образовательная сессия для региональных представителей Образовательного проекта АО «Российский экспортный центр».

Во время церемонии закрытия сессии Алисия Никитина, директор Образовательного проекта АО «РЭЦ», подвела итоги реализации Образовательного проекта АО «РЭЦ» в 2016 году.

«За восемь месяцев работы мы сформировали качественный тренерский состав из 45 представителей региональной инфраструктуры поддержки экспорта, бизнеса и академического сообщества, которые в 2016 году обучили 1182 слушателя из числа МСП по 8 курсам очной программы,» - делится итогами Алиса Никитина.



Также, Алисия Никитина отметила регионы-лидеры по количеству предпринимателей, прошедших обучение по образовательной программе: - «Среди 13 пилотных регионов мы выделили два лидера по количеству субъектов малого и среднего предпринимательства, прошедших обучения и получивших удостоверения, это Ханты-Мансийский автономный округ – Югра и Челябинская область. Мы вручаем им нашу благодарность за активное участие в реализации Образовательной программы Российского экспортного центра в 2016 году.»

Приглашаем предпринимателей стать участником каталога экспортно-ориентированных компаний!

Фонд «Центр поддержки экспорта Югры» приступает к работе по подготовке материалов для выпуска ежегодного Каталога экспортно-ориентированных предприятий Югры 2017.

В Каталоге будет содержаться информация о субъектах малого и среднего предпринимательства автономного округа и их продукции/услугах на русском и английском языках.

Каталог будет распространяться адресной рассылкой по Торговым представительствам России за рубежом, торгово-промышленным палатам и инфраструктурам поддержки предпринимательства регионов нашей страны. Также каталог будет использоваться в качестве презентационного материала во время международных и межрегиональных мероприятий.



Контактное лицо по вопросу участия в Каталоге: Чебаков Виктор, тел.: 8 (3467)32-90-88, e-mail: cvl@export-ugra.ru.

С электронной версией выпуска Каталога можно ознакомиться на сайте Фонда.

Каталог является эффективным инструментом для расширения Вашего бизнеса!